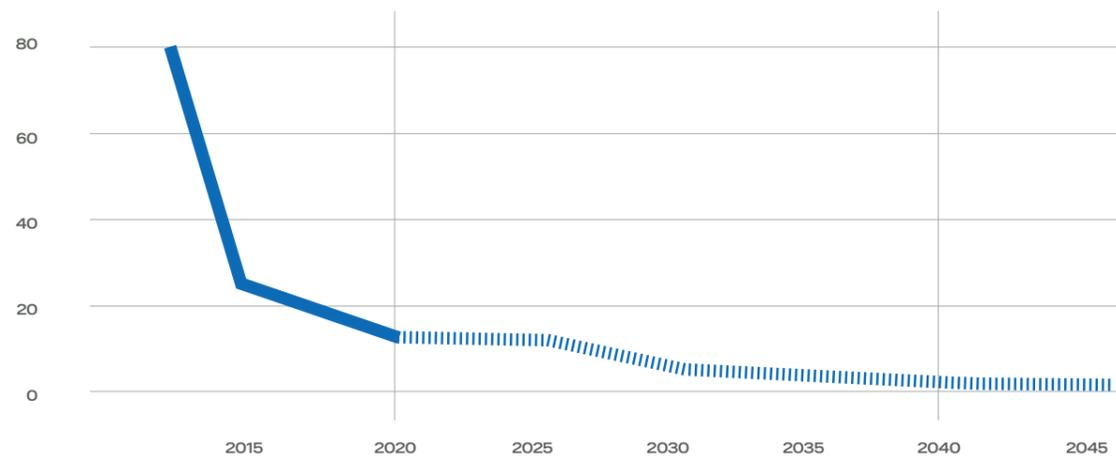


Starker Partner an Ihrer Seite

Unser Ziel: bis 2040 klimaneutral

Vattenfall sieht es als Aufgabe, die klimafreundlichere Versorgung von Haushalten, Industrieunternehmen und Städten auszubauen. Wir richten unsere Anstrengungen gezielt darauf aus, die **Entstehung klimabewusster Lebensstile zu ermöglichen und zu fördern**.

Wir wollen führend sein bei der nachhaltigen Erzeugung und eine zuverlässige und kostengünstige Energieversorgung gewährleisten. So sind wir einer der Marktführer sowohl in der Onshore- als auch Offshore-Windkraft. Auch unsere CO₂-Emissionen konnten wir in den letzten Jahren bereits deutlich senken. Und unsere Bestrebungen setzen wir kontinuierlich fort: Bis 2040 will Vattenfall klimaneutral sein.



Mio. Tonnen CO₂-Emissionen



**Sprechen Sie uns an:
Wir freuen uns auf das Gespräch!**

+49 40 244 30 559
energysales@vattenfall.de
vattenfall.de/flexibilitätsvermarktung



**Jetzt
informieren!**

Flexibilitätsvermarktung

Profitieren Sie von volatilen Märkten
mit Vattenfall als starkem Partner



Flexibel am Markt handeln

Erneuerbare Energien auf dem Vormarsch, die Versorgungskrise in Bezug auf fossile Brennstoffe – die Energiemärkte befinden sich inmitten einer gigantischen Transformation. Volatile Preise, die auch zukünftig zu erwarten sind, benötigen Speicheranlagen, die auf kurzfristige Preisveränderungen flexibel reagieren können. Vattenfall als aktiver Teil der Energiewende und einer der größten Vermarkter von flexiblen Erzeugungsanlagen in Europa ist Ihr Partner der Wahl, wenn es um die Vermarktung Ihres flexiblen Assets geht.

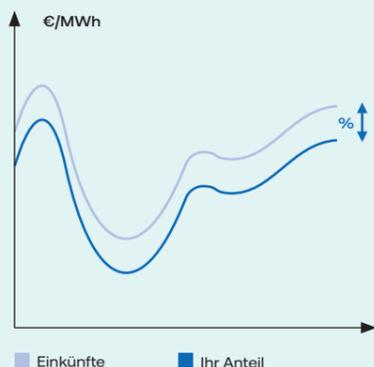
Wer profitiert von der Flexibilitätsvermarktung?

Die Steuerung und optimierte Vermarktung von flexiblen Erzeugungskapazitäten ist unsere Kernkompetenz – seit mehr als 100 Jahren erzeugen und vermarkten wir Energie und können auf einschlägige Expertise zurückgreifen. Dies und die flexiblen Speicheranlagen machen Vattenfall bereits heute zu einem der größten Vermarkter von flexiblen Kapazitäten sowohl im Großhandel/Spotmarkt (DA/ID) als auch den Märkten der Regelernergie (FCR, aFRR). Als eines der führenden europäischen Handelshäuser treiben wir die Weiterentwicklung von Vermarktungsoptionen proaktiv voran und sind auch im Bereich erneuerbare Energien hervorragend positioniert.

Unseren Kunden bieten wir ein auf sie zugeschnittenes Vermarktungskonzept mit drei möglichen Vermarktungsmodellen:

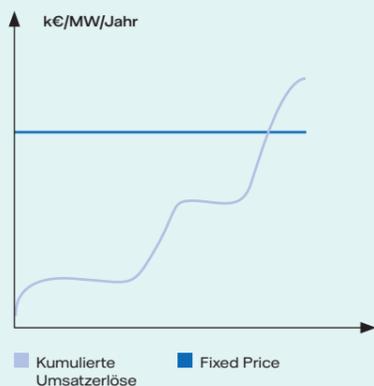
Profit Share:

- Sie haben vollen Einblick in die erzielten Optimierungsgewinne.
- Wir teilen den durch die Optimierung erzielten Gewinn (in %, zu vereinbaren).
- Sie partizipieren an potenziell vorteilhafter Entwicklung von Marktvolatilitäten.



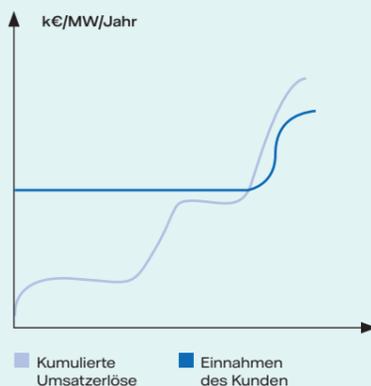
Fixed Price:

- Vattenfall zahlt Ihnen eine fixe Vergütung pro Jahr.
- Vattenfall trägt das Markt- und Ertragsrisiko für Sie.
- Sie profitieren von Transparenz und Planbarkeit bezüglich Ihrer Cashflows.



Hybrid:

- Vattenfall zahlt Ihnen eine fixe Mindestvergütung pro Jahr. Alle darüber hinausgehenden Einnahmen werden wie beim Profit Share geteilt (in %, zu vereinbaren).
- Sie haben eine gesicherte Planbarkeit Ihrer Cashflows und partizipieren gleichzeitig an potenziell vorteilhafter Entwicklung von Marktvolatilitäten.



Wer profitiert von der Flexibilitätsvermarktung?

Pumpspeicherkraftwerke, Elektrolyseure oder Batteriespeichersysteme – die Liste flexibler Anlagen, die gleichzeitig auf fossile Brennstoffe verzichten können, ist lang. Sie sind (zukünftiger) Eigentümer oder Betreiber einer solchen Speicheranlage mit einer installierten Kapazität von mindestens 20 MW?

Sie sind auf der Suche nach einem Partner bei der Vermarktung und setzen auf Zuverlässigkeit, Langfristigkeit und Stabilität?

Mit Vattenfall profitieren Sie von innovativen, kontinuierlich aktualisierten und erweiterten Technologien zum optimalen Agieren auf dem Markt! Bedienen Sie sich komplexer und bewährter Algorithmen, und maximieren Sie den Wert Ihrer flexiblen Anlage!

Beispiel: Optionen für die Optimierung von Batteriesystemen

